



→ Executive Sales (H/F)

Afin de continuer le développement de nos activités au Grand-Duché du Luxembourg, nous souhaitons recruter rapidement un « Executive Sales » :

→ Votre mission

- Vous effectuez la prospection de nouveaux clients du secteur bancaire et fidélisez la clientèle existante, vous effectuez le suivi de vos offres commerciales.
- Vous effectuez toutes les démarches visant à supporter le développement commercial de l'entreprise par l'acquisition de nouveaux clients.
- Vous créez de nouvelles opportunités commerciales grâce aux nombreux Sales Leads que vous générez.
- Vous travaillez organisez des présentations structurées, effectuez de nombreuses visites en clientèle, organisez de nombreux appels téléphoniques en vue d'obtenir de nouveaux rendez-vous.

→ Profil recherché

- Vous disposez du sens du service aux clients, d'un réel sens commercial, et d'un bon relationnel.
- Vous êtes talentueux en première prise de contact.
- Vous êtes autonome, dynamique, mais savez travailler en équipe.
- Vous maîtrisez le français, l'anglais et l'allemand.
- Vous êtes organisé et rigoureux pour pouvoir mener une grande diversité de tâches en parallèle
- Vous respectez vos engagements sans aucune tolérance.

→ [Contactez-nous](#)

Isabelle POURNIN
STERIA PSF Luxembourg SA
145, rue du Kiem
L-8030 STRASSEN
e-mail : isabelle.pournin@steria-psf.lu
www.steria-psf.lu